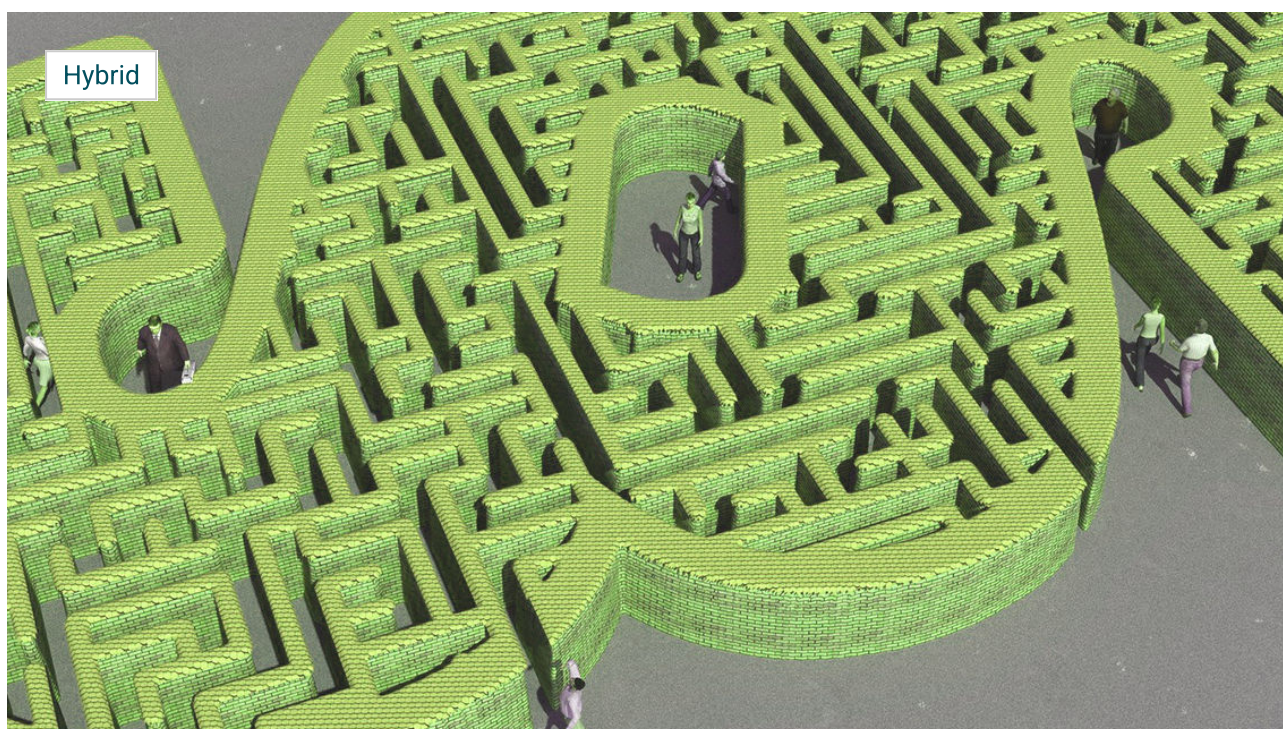


Crashkurs Vertragsmanagement für Ingenieure, Techniker und Naturwissenschaftler

Verträge verstehen - gestalten - verhandeln - anhand praxisorientierter Fälle



Termin

Do. 03.04.2025, 09:00 Uhr –
Fr. 04.04.2025, 17:00 Uhr

Veranstaltungsort

Haus der Technik e.V.
Hollestr. 1
45127 Essen

Teilnahmegebühren

Präsenz-Teilnahme 1.690,00 €*
[Für HDT-Mitglieder](#) 1.590,00 €*

Online-Teilnahme 1.690,00 €*
[Für HDT-Mitglieder](#) 1.590,00 €*



Weitere Informationen und die
Möglichkeit zur Online-Buchung
Ihrer Teilnahme finden Sie auf der
[Veranstaltungs-Webseite](#).

Stand: 05.04.2025, 03:01 Uhr

Crashkurs Vertragsmanagement für Ingenieure, Techniker und Naturwissenschaftler

In Unternehmen sind Mitarbeiter ohne rechtliche Vorbildung oftmals darin eingebunden, an der Gestaltung und Verhandlung von Verträgen mitzuwirken. Hierbei können Fehler entstehen, die sich im Rahmen der Vertragsabwicklung nicht mehr korrigieren lassen. Ziel dieses 2-tägigen Seminars ist es, den Teilnehmer ein gewisses juristisches praxisorientiertes Grundverständnis zu vermitteln, welches sie in die Lage versetzt, ihre Verträge rechtssicher zu schließen.

Bitte beachten Sie auch folgende Veranstaltung: "[Claims Management für Projektleiter, Ingenieure und Einkäufer](#)".

Zum Thema

In diesem Intensivseminar lernen die Teilnehmer, wo die wesentlichen Herausforderungen bei der Gestaltung von Verträgen liegen. Sie erhalten wertvolle Gestaltungstipps und Checklisten zur Vertragsgestaltung.

Zielsetzung

In diesem Seminar lernen Sie die wichtigen Grundlagen des Vertragsmanagements kennen. Kompetent und anschaulich zeigt Ihnen der Referent auf was Sie in der Praxis unbedingt achten müssen und wo die wesentlichen Herausforderungen liegen. Wertvolle Gestaltungstipps und Checklisten helfen Ihnen bei der Vertragsgestaltung. Zudem erfahren Sie, wie sie Vertragsverhandlungen optimal begleiten und gekonnt durchführen.

Abgerundet wird das Seminar durch Checklisten sowie Beispielsfälle.

USP

rechtssicher Verträge schließen
Recht für Nicht-Kaufleute
Checklisten für die Praxis

Programm

03.04.2025

09:00–17:00	Vertragsmanagement I Vorvertragliches Verhalten: Formen des Vertragsabschlusses Vorvertragliche Vereinbarungen, Memorandum of Understanding, Letter of Intent, Vertragsanbahnung oder mehr? Geheimhaltungsvereinbarung,...
-------------	---

04.04.2025

09:00–17:00

Vertragsmanagement II

Besondere Vertragskonstellationen:KooperationsverträgeRahmenverträge Konsortialverträge
ProdukthaftungGrundlagen Claimmanagement Was muss ich bei internationalen Verträgen
beachten?
